

**Poniżej przedstawione zostały opinie
uczestników szkolenia
„Sprzedaż produktów luksusowych i marek
premium”.**

**Oceniana została zarówno tematyka jak i osoba
trenera.**

Ilość uczestników > 160

Szkolenia przeprowadzone w 2018/2019 r

OGÓLNA OCENA SZKOLENIA I TRENERA

Skala ocen :

1. Bardzo źle
2. Źle
3. Przeciętnie
4. Dobrze
5. Bardzo dobrze

OGÓLNA OCENA SZKOLENIA 4,96 :

Uzasadnienia:

- Konkretny mechanizm, zrozumienia schematów
- Konkret, świetnie przedstawiona teoria, uświadamiający tok prowadzenia, brak „prania mózgu”
- Najlepsze dotychczas
- Ciekawe szkolenie o bogatym programie wymagające skupienia
- Szkolenie profesjonalne omawiane w prostych, praktycznych słowach
- Same konkretne informacje, brak gdziekolwiek nacisku, przyjazna luźna atmosfera
- Bardzo dużo praktycznej wiedzy
- Poznanie nowych mechanizmów
- Najlepsze szkolenie dotychczas
- Super szkolenie, zła lokalizacja (najlepiej w centrum PL)
- Najlepsze na jakim byłem
- Bardzo dobre, jedno z najlepszych na jakim byłem
- Duża wiedza prowadzącego
- Ciekawe historie jako przykłady
- 5+ bardzo wartościowe szkolenie
- Konkretne informacje poparte konkretnymi przykładami i tldr konkret!!
- Z wielu stron przedstawiono informacje ciekawe
- 5 - najlepsze szkolenie w moim życiu. Dziękuję Andrzej! tak trzymać
- Najlepsze na razie jest serio dobrze
- Było wzorowo, jest Pan kozakiem
- Andrzej FANTASTYCZNY człowiek
- Merytoryczne, przykłady z handlu
- Ciekawe, wciągające, dużo nowych rzeczy
- Bardzo jasny i dobry przekaz, prezentacje technik w pomysłowy, zapadają w pamięć sposób
- Bardzo fajne podejście do uczestników, w sposób naturalny przekazywanie informacji
- Było ekstra, dobra organizacja, super osobowości
- Hotel był słaby, tylko tyle
- Wyczerpany zakres przekazywanej wiedzy, trener z doświadczeniem w biznesie
- Same praktyczne porady, dużo przykładów i ćwiczeń, fajna atmosfera, indywidualne do osób z grupy
- Spełnienie moich oczekiwań nt. dostosowania technik sprzedaży do klienta
- Dużo potrzebnych zagadnień, zbyt wiele czasu stracone historię o „honorze” super atmosfera
- Pełen profesjonalizm
- Stare rzeczy opowiedziane w nowy ciekawy sposób
- Konkretnie merytorycznie

- Tłumaczone w sposób absorbujący (śmieszne historyjki, interakcja z nami, pełen luz i swoboda wypowiedzi)
- Konkret, przydatne „życiowe”
- Życiowe przykłady, dużo wiedzy z doświadczenia
- Zupełnie inne podejście do klienta, pokazanie ile możemy
- Dobry program
- Bardzo dobrze prowadzone szkolenie, unikalne, na miejscu
- Pokazanie wiadomych już rzeczy w inny sposób, ukazywanie ich w innym świetle. Bardzo ciekawe szkolenie
- Dobre, przemyślane podejście do szkolenia, oryginalny, trafiony styl
- rzetelny prowadzący, merytorycznie sprzedał siebie i podzielił się swoją WIEDZĄ
- mechanizmy sprzedaży i zachowań ludzkich, będą rzeczą która na pewno się mi przyda
- 5 - świetne techniki sprzedażowe, świetnie prowadzone szkolenie
- 5- bardzo interesujące podejście do nast. tematów, uświadomienia o tym jak proste gesty, mogą wpływać na drugiego człowieka
- dokładnie tego oczekiwałem od szkolenia soft-skill, świetny prowadzący, dobra grupa szkoleniowa
- szkolenie bardzo rzeczowe, pokazane bardzo dużo cennych praktyk ułatwiających sprzedaż
- bardzo merytoryczne z mnóstwem przykładów
- nauczyłam się wiele nowych rzeczy i utwierdziłam w przekonaniu o słuszności stosowania wielu technik sprzedaży
- szkolenie sprzedażowe na najwyższym poziomie, zupełnie inne od szkoleń standardowych
- bardzo rzeczowe, konkretne, skoncentrowane. mile zaskoczony
- ogromna dawka praktycznej wiedzy , czuję się zmotywowany do działania
- pierwsze szkolenie w którym miałem przyjemność uczestniczyć i się nie nudzić
- merytorycznie z uzasadnieniem
- coś nowego niż dotychczas, co rzeczywiście wpłynie na sprzedaż
- trzeba być by zobaczyć (najlepsze)
- świetne nietypowe szkolenie
- szkolenie prowadzone przez praktyka
- najlepsze szkolenie, świetne przygotowanie merytoryczne
- najlepsze szkolenie na jakim byłem
- nigdy nie byłem na bardziej przydatnym i praktycznym szkoleniu
- nigdy nie usłyszałem tyle mądrych historii i sentencji jak na tym szkoleniu. To było coś!
- praktyczne podejście do tematyki sprzedażowej poparte przykładami
- konkretne szkolenie o konkretnych rzeczach poparte przykładami
- świetna robota
- praktyczne podejście do tematu, dobry kontakt z prowadzącym
- nowe szkolenie- doświadczenie, pokazujące inny sposób podejścia do klienta

- tego jeszcze nie było, tylko techniki sprzedaży a nie rola klienta
- bardzo praktyczne podejście, bez lania wody/ praktyczne zachowania
- 5- pierwszy raz byłem na takim szkoleniu i bardzo mi się podobało, coś nowego i ciekawego, przydatne w pracy
- świetne podejście, coś nowego
- merytoryczna strona szkolenia jest bardzo dobra. Proste, dające do myślenia przykłady
- nowe spojrzenie na klienta, poznanie nowych technik sprzedaży
- które w końcu REALNIE pomoże mi w pracy
- nieszablonowe, ciekawie prowadzone, bardzo wciągające szkolenie
- szkolenie nieszablonowe, angażujące uczestników, praktyczne, pokazane na przykładach
- ogromne umiejętności trenerskie prowadzącego
- bo pozwoli mi to być lepszym człowiekiem, lepiej radzić sobie z oceną osób, robić to co robię lepiej
- nowe podejście do szkolenia, szkolenie w innym stylu pokazujące nowe rzeczy
- mocno narzędziowo świeżo i z pomysłem
- było to najlepsze szkolenie na którym byłem, konkretnie, rzeczowo, na temat
- 5, ciekawe, śmieszne, bardzo konkretne
- w końcu coś nowego a nie leczenie po schemacie
- zrozumiałe, ciekawe
- ciekawe, inne, nieszablonowe
- świeży pomysł, ciekawe podejście do szkolenia, brak schematów
- bardzo dobre szkolenie, ale zbyt długie, pod koniec każdego dnia nie rejestrowałem już za bardzo materiałów
- brak schematów
- merytorycznie i rzeczowo, skłania do refleksji
- przekaz taki jak mi pasuje, informacje które potrzebuje
- Ogromna ilość przydatnych informacji , ciekawy sposób prezentacji, brak nudy
- Ciekawe szkolenie z uwagi na psychologiczne podejście do tematu
- 5 Fajne przedstawienie nowych perspektyw sprzedaży
- Dużo rzeczy które gdzieś je słyszałem, ale zaprezentowane z innej strony i pkt widzenia
- 2 - ze względu na rozbieżność na miejsce noclegu a miejsce szkolenia problemy z parkingiem, problemy z dojazdem (modernizacja torów PKP) słaba jakość obiadu
- 5. Pan Andrzej to ciekawy człowiek bardzo fajnie prowadzi szkolenie
- Z większością wiedzy już się spotkałem. Można było bardziej wchodzić w szczegóły.
- Andrzej spoko gość wie o czym mówi
- 3 szkolenie jeśli chodzi o trenera bdb, w hotelu brakowało przede wszystkim bezpłatnego i bezpiecznego miejsca postojowego (parking)
- Świetny, konkretny praktyk z dużym doświadczeniem

- Mnóstwo ciekawych i przydatnych informacji, jednak za długi czas trwania zajęć. Dużo lepiej byłoby spotkać się na warsztatach 4-godzinnych a nie 6-7
- Dużo świeżego spojrzenia, dotychczasowe techniki pokazane w innym świetle.
- Ciekawe prowadzenie zmieniło mój pogląd na Klientów
- Bardzo ciekawe merytorycznie. Zwraca uwagę na złożoność sprzedaży i potrzebę pracy nad doskonaleniem technik. Ciekawe ćwiczenia praktyczne.
- 5 wiele nowości – świeże podejście do tematu
- Wiedza przekazywana miała charakter ogólny, nie odnosiła się wyłącznie do marki Samsung, lecz do mechanizmów sprzedaży
- Szkolenie prowadzone w rewelacyjny sposób
- Inne podejście na znane tematy
- Treściwe, konkretne, całkowicie inne niż pozostałe
- 3 poza częścią szkoleniową, słabo wykonana kwestia żywieniowa, kwestie logistyczne
- Było profesjonalnie
- Dobre prowadzenie bez sztuczności
- Doskonale przygotowane szkolenie, wiele przykładów praktycznych, ciekawie prosto przekazana wiedza prowadzącego
- Wprowadzenie zupełnie nowej formy szkolenia, która ukazuje i pozwala pracować na już posiadanymi umiejętnościami. Wprowadzenie kilku dodatkowych zagadnień.
- Ciekawe, zostające w głowie
*Hotel dno, parkowanie, dojazd dno, wyjazd o 1
- Mega wiedza poparta realnymi i fikcyjnymi historiami z którymi zmierzamy się codziennie
- Dużo ciekawych i praktycznych informacji
- Świetnie przekazana wiedza, jasne wytłumaczenie
- Przedstawione techniki są z pewnością lepszym sposobem na osiągnięcie sukcesu
- merytoryczne, konkretne
- Profesjonalne podejście, przygotowanie, atmosfera
- Bardzo ciekawe zagadnienia dające do myślenia, ciekawa forma prezentacji
- Wiedza podana w super sposób, bardzo fajne praktyczne przykłady, trener z doświadczeniem.
- Przedstawienie oraz uświadomienie techniki sprzedaży.
- Jasność przekazu, zaciekawienie
- Szkoleniowiec przeprowadził zajęcia z pasją i zaangażowaniem przekazując mnóstwo cennych informacji
- Szkolenie nie było monotonne, uczestnicy brali czynny udział w szkoleniu, jednakże nie byli przy tym oceniani
- Byłem na wielu tego typu szkoleniach, dlatego wiele rzeczy było mi znanych, szkolenie mogłoby być krótsze
- Przedstawione fajne techniki i sposoby sprzedaży z różnych dziedzin.
- Świetny szkoleniowiec znający się na swojej pracy.

- Rzeczowe, praktyczne.
- Treściwe, konkretne, poparte praktyką, ciekawe.
- Bardzo dobre szkolenie, dużo praktyki i bezpośrednich przykładów.
- Zdobyta wiedza jest praktyczna. Świadomość postawy i sposobów rozmowy da w praktyce satysfakcję.
- Profesjonalne prowadzenie szkolenia z dużą ilością przykładów.
- 5- dobry przekaz na luzie, dużo ciekawych psycholo i życiowych doświadczeń.
- Ciekawe, dużo innych informacji
- Trafione w punkt jeśli chodzi o przydatne umiejętności na moim stanowisku pracy.
- bardzo dobre przygotowanie prowadzącego.
- świetny przekaz i dużo przydatnej wiedzy.
- właściwy człowiek przekazuje wiedzę.
- coś nowego, dobre historie, bardzo wiarygodne przedstawienie.
- bardzo fajne zaangażowanie trenera i wreszcie coś "nowego" niż o produktach.
- program szkolenia urozmaicony, skierowany do słuchacza.
- najbardziej przydatne sprzedażowo.
- trener bardzo dobry, świetne przykłady z własnego doświadczenia.
- było to coś nowego, bardzo dobrze się tego słuchało. Bardzo przydatne i ciekawe szkolenie.
- nic dodać - nic ująć :).
- aktywne i ciekawe przedstawienie metod sprzedażowych, popartych historyjkami.
- dużo rzeczy zapamiętam na długo i będę wdrażał w życie.
- proste merytoryczne przekazanie wiedzy.
- świetnie poprowadzone, rzeczowe, dużo historii.
- hotel daleko od miejsca szkolenia oraz słabe wyżywienie.
- "najlepsze szkolenie na jakim byłem. Dziękuję".
- bardzo rzeczowe szkolenie.
- prowadzący był w stanie odpowiedzieć na każde zadane pytanie/ obiekcje i był przygotowany.
- otworzyło mi dużo innych dróg do zamknięcia sprzedaży.
- 5 - fajny sposób prowadzenia szkolenia.
- coś nowego, innego.
- bardzo konkretne, przydatne, dużo nowych informacji.
- bardzo ciekawy, podejście do omawianego tematu. Nieszablonowe.
- rozwojowe szkolenie, które na pewno pomoże mi w sprzedaży. Niektóre scenki były zbędne.
- bardzo interesujące.
- bardzo dużych nowych informacji oraz odświeżenie starszych ale istotnych.
- nowe, świeże.
- b.dobry kontakt prowadzącego.
- 5 - dużo nowych technik, podejście do klienta.
- 5

TRENER:

Przygotowanie do zajęć – **4,97**

Umiejętność zaangażowania uczestników w wykonywanie zadań – **4,98**

Ilość przekazanej wiedzy z danego tematu – **4,95**

Uzasadnienie:

- Pełne zadowolenie
- Właściwy człowiek na właściwym miejscu, godny zaufania, wiedza z doświadczenia
- Naturalność i rozsądek
- Dużo materiałów przekazanych dla uczestników, które łatwo przyswoić
- Świetne przygotowanie oraz wiedza
- Trener perfekcyjnie przygotowany, posiada ogromną wiedzę oraz doświadczenie, angażuje wszystkich uczestników do dyskusji
- Młodzi uczestnicy mówili same za siebie oraz rozmowy podczas przerw
- Perfekcjonista, zawodowiec
- Nic dodać nic ująć
- Wszystko na +
- Było kilka tematów poruszanych po łebkach ale i tak uważam, że super
- Wszystko super było
- Wow
- Najlepszy trener ever
- Wszystko przekazane w sposób trafiający do nas
- Gotowy do wszystkich pytań
- Andrzej to prze-kożak. Można słuchać go bez przerwy. Dziękuję
- Duże doświadczenie, b. dobre umiejętności w przekazywaniu wiedzy
- Zaangażowanie i brak nudy
- Kontakt wzrokowy, gestykulacja, odnoszenie się po imieniu do uczestników, materiały, pewność siebie i ciągłość wypowiedzi
- Z doświadczeniem, potrafi przekazać informacje
- Ogólnie oceniam trenera dobrze za jego przygotowanie do zajęć, umiejętność zaangażowania uczestników w wykonywanie zadań i za ilość przekazywanej wiedzy z danego tematu
- Informacje były łatwo przyswajalne poparte dobrymi przykładami
- Bardzo dobre zaangażowanie trenera, luz, profesjonalne podejście do sprawy
- Trochę za mało trenowania domykania sprzedaży
- Andrzej znał odpowiedź na każde pytanie, każdy był zaangażowany
- Jasno i klarownie przedstawione materiały
- sprawia wrażenie: otwartego, lubiącego ludzi
- bardzo fachowa wiedza. super sprawa jest posłuchać kogoś dużo bardziej doświadczonego i "nakręconego"

- 5- niesamowita siła przekazywania wiedzy i umiejętności
- dużo konkretów, ćwiczeń
- barak zastrzeżeń
- właściwy człowiek na właściwym miejscu
- najlepsze szkolenie sprzedażowe w jakim miałam przyjemność uczestniczyć
- pod względem merytorycznym było to najlepsze szkolenie w jakim miałem przyjemność uczestniczyć
- konkretnie, rzeczowo i na temat
- ćwiczenia i atmosfera na poziomie, szkoleniowiec sprawia wrażenie, że wie co mówi
- wiarygodność oraz doświadczenie trenera, który jest praktykiem nie teoretykiem. sprawił, że było to najlepsze szkolenie jakie dotychczas miałem.
- trener z doświadczeniem praktycznym, pobudza do myślenia i działania, motywuje
- wiedza i umiejętności na niewiarygodnym poziomie
- ciekawie przedstawia, z życia wzięte
- doskonała charyzmatyczna osoba
- trener wie o czym mówi, ma doświadczenie
- genialny merytorycznie i praktycznie
- wszystko na najwyższym poziomie wiedzy
- świetnie przekazana wiedza z dużym zaangażowaniem. Widać w Andrzeju prawdziwego profesjonalistę w tym co robi.
- wszystko w jak najlepszym porządku
- szkolenie w pełni zaplanowane, na temat, zgodne z założeniami
- najlepszy człowiek z jakim miałem styczność. z umiejętnością przekazywania informacji
- zespół doświadczonych, merytorycznych sprzedawców
- trener był przygotowany w 100%. Zadania były tak fajne, że cała grupa się zaangażowała. Wiedza została przekazana łatwo i prosto.
- dobre podejście, dzielenie się doświadczeniem
- szkoleniowiec jest świetnie przygotowany i wszyscy na szkoleniu świetnie się bawili
- ogromna wiedza dotycząca technik sprzedaży, ciekawa osobowość, potrafi dotrzeć do słuchacza
- swoim przekazem dotrzeć do całej grupy
- nie było momentu by zagiąć trenera
- profesjonalna osoba, znająca się na swojej pracy
- jeśli ktoś pyta to interesuje się
- trener konkretny, rzeczowy, umiejący zainteresować tłum
- prosty przekaz
- znakomity sposób przekazywania wiedzy
- ciekawe szkolenie
- fachowiec
- nie byłem do tej pory na lepszym szkoleniu
- bardzo ciekawe i angażujące szkolenie, zresztą widać po reakcji grupy

- najwyższy dotychczas poziom zaangażowania i inny sposób spojrzenia
- trener aktywny w przekazywaniu wiedzy, genialny story telling
- za dużo wiedzy:) trener bazujący na doświadczeniu
- Ciekawa prezentacja i historie wciągające uczestników, aktywizacja uczestników do działania
- Trochę za długie szkolenie powinno być max 6 godzin, człowiek jest zmęczony później po takim mieleniu
- Brak monotonii w wypowiedzi
- Jeśli po szkoleniu mam ochotę porozmawiać z klientem to znaczy że było dobre
- Trener profesjonalista, sympatyczny, nie przekazywał suchej wiedzy, bardzo duże doświadczenie sprzedażowe
- Długotrwałe trochę męczące szkolenie, natomiast zostało poruszone bardzo wiele kwestii sprzedażowych
- Mało odkrywczą wiedza. Z większością się spotkałem, można było bardziej wchodzić w szczegóły
- Coś innego, czysto sprzedażowo, ale i przydatna wiedza na co dzień
- Odpowiedzi i argumentacja na każdy temat, doskonała obycie, cierpliwość, humor
- Nic dodać nic ująć, bardzo dobry człowiek na właściwym miejscu i z właściwym podejściem do tematu
- Ciągła interakcja, ogrom wiedzy, sporo prac zespołowych, luźna atmosfera ogromnym plusem
- Przekazanie wiedzy w ciekawy sposób
- Duża wiedza merytoryczna, zaangażowanie, kreatywność, ciekawe historie
- Konkretne tematy oraz konkretne podejście
- Trener prowadził zajęcia w sposób innowacyjny i skuteczny
- Prowadzący bardzo profesjonalnie przekazał wiedzę, z dużym zaangażowaniem, poparte doświadczeniem
- Bez monotonii, chciało się słuchać, luźna atmosfera
- Ekspert w swojej dziedzinie, osoba od której wszyscy powinni się uczyć
- Ciekawa forma przekazywania informacji
- Potrafi przekazać informacje w świetny sposób
- Bardzo dobrze przygotowane merytorycznie
- Prowadzący przygotowany b. dobrze i w sposób rewelacyjny tę wiedzę przekazał
- Bardzo duża wiedza oraz doświadczenie prowadzącego
- Trener z klasą, dawno nie miałem już styczności z tak inteligentną osobą
- Brak uwag
- Profesjonalne wykonanie, materiały, świetne metody przekazywania wiedzy
- Wiedza trenera była bardzo wszechstronna, podana w ciekawej formie
- Profesjonalny trener
- Rzeczowo i na temat, wiedza trenera jest wysoka, widać że ma przekonanie na temat tego co mówi
- profesjonalizm

- Wiedza trenera jest na wysokim poziomie oraz jest potwierdzana sytuacjami. Atmosfera była miła.
- Portfolio trenera mówi samo za siebie, mam na myśli doświadczenie.
- Spory zastrzyk wiedzy w dobrej formie.
- Szkoleniowiec przeprowadził zajęcia z pasją i zaangażowaniem przekazując mnóstwo cennych informacji
- Szkoleniowiec popiera wiedzę dużą ilością przykładów z życia.
- Dużo przykładów wziętych z życia, pokazanie jak można korzystać dane techniki.
- Brak zastrzeżeń
- Całe szkolenie przygotowane kompetentnie i rzetelne, fajna grupa
- Szkolenie było prowadzone w sposób ciekawy, wiedza praktyczna.
- 5- całokształt.
- Bezblędna prezentacja tematu i zaangażowanie.
- Trener ogólnie bardzo dobrze przygotowany do tematów poruszanych na szkoleniu i bazujący na własnym doświadczeniu.
- bardzo kompetentne szkolenie, bardzo wciągające.
- trener nie "zmuszał" do udziału. Sam miałem na to ochotę bo było ciekawe.
- świetnie przygotowany i doświadczony trener.
- bardzo fajne zaangażowanie trenera i wreszcie coś "nowego" niż o produktach.
- dużo ciekawych zajęć w grupie.
- rzeczowy materiał.
- aktywne i ciekawe przedstawienie metod sprzedażowych, popartych historyjkami.
- genialne szkolenie, wysoka przyswajalność materiału. Bardzo interesująco prowadzone rozmowy.
- umiejętność przekazania wiedzy.
- fajne, luźne, konkretny trener.
- trener był konkretny, nie odbiegał od tematu i w sposób ciekawy przekazywał informacje.
- dużo przykładów i jasny przekaz.
- wszystko fajnie wykonane i poprowadzone. Każdy był zainteresowany tematem.
- Rewelacja.
- umiejętność przekazania wiedzy.
- bardzo duże doświadczenie w handlu.
- pomógł bardzo, widzę co mogę poprawić.
- Przygotowany.
- Bardzo dobre, ciekawe podejście, dużo wiedzy, zaangażowanie grupy.